

Der Businessplan

Arbeits- u. Organisationshilfe

Die Gründungsperson

Lebenslauf

Name, Vorname

Geburtsdatum und Geburtsort

Anschrift und Kontaktdaten

Familienstand

Staatsangehörigkeit

Schulbildung, Studium

Berufsausbildung- und Weiterbildung

Berufspraxis

Besondere Kenntnisse (z.B. Fremdsprachen)

Sonstige Interessen (z.B. Sport, soziales / politisches Engagement)

Sonderinformationen (z.B. Auslandsaufenthalt)

Das Gründungskonzept

Geschäftsidee

- || Was ist Ihre Geschäftsidee?
- || Welchen Nutzen hat Ihr Angebot?
- || Wie bekannt ist Ihr Produkt / Ihre Dienstleistung?
- || Welchen Service bieten Sie?
- || Was bieten Sie im Unterschied zum Wettbewerb?
- || Warum soll jemand Ihr Produkt / Ihre Dienstleistung kaufen?

Persönliche Voraussetzungen

- || Welche schulische bzw. berufliche Ausbildung haben Sie?
- || Welche Fähigkeiten haben Sie (und haben Sie nicht), um ein Unternehmen zu führen?
- || Besitzen Sie ausreichende kaufmännische Kenntnisse?
- || Ist Ihre berufliche Qualifikation für eine Selbständigkeit ausreichend?
- || Welche Erfahrungen haben Sie in der Branche Ihres Unternehmens?
- || Welche finanziellen Verpflichtungen haben Sie?
- || Wie ist es um Ihre Gesundheit bestellt?
- || Wer hilft Ihnen bei Krankheit oder Unfall?
- || Unterstützt Ihr Partner Ihr Geschäftsvorhaben?

Marktanalyse

- || Welche Kunden sprechen Sie an?
- || Kennen Sie die Wünsche Ihrer Kunden?
- || Wie groß ist das Marktvolumen dieser Zielgruppe?
- || Wie (mit welchen Maßnahmen) erreichen Sie diese Zielgruppe?
- || Welche Kosten veranschlagen Sie für Ihre Marketingaktivitäten?
- || Sind Sie von wenigen Großkunden abhängig?
- || Haben Sie schon Kundenkontakte?
- || Kennen Sie für Ihren Markt Betriebsvergleichszahlen der Kammern oder Verbände?

Wettbewerbssituation

- || Treten Sie als einziger Anbieter in einem neuen oder als zusätzlicher in einem bereits bestehenden Markt auf?
- || Wer sind Ihre Konkurrenten?
- || Welchen Service bieten Sie zu welchen Preisen?
- || Wo ist Ihre Konkurrenz besser / schlechter als Sie?
- || Wie können Sie Ihren Kunden mehr Nutzen bieten?

Produktions- und Dienstleistungsfaktoren

- || Wie wollen Sie Ihre Betriebsprozesse strukturieren (vom Einkauf über die Herstellung bis zum Vertrieb)?
- || Welche Materialien, Maschinen, Einrichtungen brauchen Sie zur Herstellung Ihres Produktes bzw. zur Bereitstellung Ihrer Dienstleistung?
- || Was benötigen Sie zum Vertrieb Ihres Produktes / Ihrer Dienstleistung?
- || Wie stellen Sie Ihre Bevorratung sicher?
- || Welche Mitarbeiter mit welcher Qualifikation benötigen Sie für welche Zeiträume?
- || Welche Teilleistungen können Sie bei Lieferanten einkaufen?

Standortwahl

- || Welche Bedingungen muss der Standort erfüllen?
- || Kennen Sie geeignete Standorte?
- || Gibt es genügend Kunden im Einzugsgebiet des Standortes?
- || Wie ist die Verkehrsanbindung des Standortes?

Perspektive

- || Welche Ziele haben Sie sich für Ihre Firma gesetzt?
- || Mit welchen Maßnahmen wollen Sie diese Ziele erreichen?
- || Wie könnte die Entwicklung Ihrer Branche aussehen?
- || Wie wird sich die Nachfrage nach Ihrem Angebot entwickeln?
- || Rechnen Sie mit mehr Konkurrenten in Ihrem Markt?
- || Wie reagieren Sie auf negative Markt- / Nachfrageveränderungen?
- || Gibt es vergleichbare Branchen, die Orientierungshilfe bieten?

Weitere wichtige Aspekte

- || Rechtsform
|| welche Rechtsform soll Ihr Unternehmen haben? Welche Gesellschaftsstruktur planen Sie? Bei mehreren Gesellschaftern: Wer übernimmt welche Funktionen im Unternehmen?
- || Genehmigungen
|| welche Genehmigungen brauchen Sie für Ihren Betrieb? Benötigen Sie für Ihre Tätigkeit eine spezielle Qualifikation und/oder Zulassung?
- || Flächen und Räume
|| wie viel Gewerbefläche (Räume) benötigen Sie? Kennen Sie die marktüblichen Preise dafür? Haben Sie sich nach mietgünstigen Flächen (z.B. in kommunalen Gewerbeparks) erkundigt?
- || Versicherungen
|| welche Versicherungen benötigen Sie für Ihren Betrieb? Welche Versicherungen sollten Sie für Ihre Familie abschließen? Wie sichern Sie als Selbständiger Ihre Altersversorgung?

Hinweis:

- ┌ Dieser Fragenkatalog hilft Ihnen, ein Gründungskonzept zu erarbeiten. Dieses Konzept kann notwendigerweise nur einen Orientierungsrahmen vorgeben. Erweitern Sie ihn deshalb um Fragen und Gesichtspunkte, die für Ihre Geschäftsidee von Bedeutung sein können.
- ┌ Je ausführlicher diese Beschreibung ausfällt, desto besser!
- ┌ Denn, wenn Sie mit Ihrer Bank über Geld reden (Hausbankdarlehen oder Förderprogramme), müssen Sie einen detaillierten Geschäftsplan vorlegen.
- ┌ Die Bank beurteilt auf der Grundlage Ihres Geschäftsplans, ob sie Ihre Geschäftsidee für realistisch, umsetzbar und damit auch für finanzierbar hält.

Investitionsplan

1 langfristige Investitionen

Grundstücke und Gebäude

Geräte- und Maschinenpark

Betriebs- und Geschäftsausstattung

Summe

0,00 €

0,00 €

2 mittel- u kurzfristige Investitionen

Material- / Warenbestand

Roh-, Hilfs- u Betriebsstoffe

Summe

0,00 €

0,00 €

3 Gründungskosten

Rechts- u Steuerberatungskosten

Gebühren, Genehmigungen

Summe

0,00 €

0,00 €

4 Betriebsmittel

Summe

0,00 €

5 Personalkosten

Summe

0,00 €

6 Kosten privater Lebenshaltung

Miete etc.

Beiträge und Versicherungen

Summe

0,00 €

0,00 €

Gesamtkapitalbedarf

0,00 €

7 Finanzierung

des Gesamtkapitalbedarfs durch

7.1. Eigenkapital

0,00 €

7.2. Fremdkapital

0,00 €

0,00 €

Rentabilitätsplan												
für das erste Geschäftsjahr												
Nettobeträge in (Tsd)Euro	1. Monat	2. Monat	3. Monat	4. Monat	5. Monat	6. Monat	7. Monat	8. Monat	9. Monat	10. Monat	11. Monat	12. Monat
Umsatzerlöse	0,00 €	100,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
J. Wareneinsatz	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
= Rohgewinn	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
+ sonstige betriebliche Erträge	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Summe	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
J. betriebl Aufwendungen												
Personalkosten	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Unternehmerlohn	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Miete und Nebenkosten	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Reparaturen u Instandhaltung	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Rechts- und Beratungskosten	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Beiträge und Versicherungen	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
KfZ-Kosten	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Marketing- und Vertriebskosten	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Bürobedarf	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Kommunikationskosten Tel etc	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Zinsaufwendungen	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	5,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
betriebliche Steuern	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Abschreibungen	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
Summe	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €
= Betriebsergebnis	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €	0,00 €

Alle Angaben und Informationen ohne Gewähr und Anspruch auf Vollständigkeit, Richtigkeit und Aktualität.

©MBB SÜW mbH – Marie-Curie-Straße 5 a - 76829 Landau

Lebenshaltungskosten

Ermitteln Sie zuerst, wie viel Sie im Jahr verdienen müssen, um zumindest Ihre privaten Kosten (und die Ihrer Familie) zu decken.

	Krankenversicherung	€
	Rentenversicherung	€
	Lebensversicherung	€
	Private Miete	€
	Lebensunterhalt	€

.....

= benötigte private Einnahmen
(also Ihr notwendiger Mindestlohn/Gehalt)

+ sonstige private Ausgaben

.....

= Summe aller privaten Kosten, die
mindestens erwirtschaftet
werden müssen